

* Olé

Maximiza tus ventas con Olé

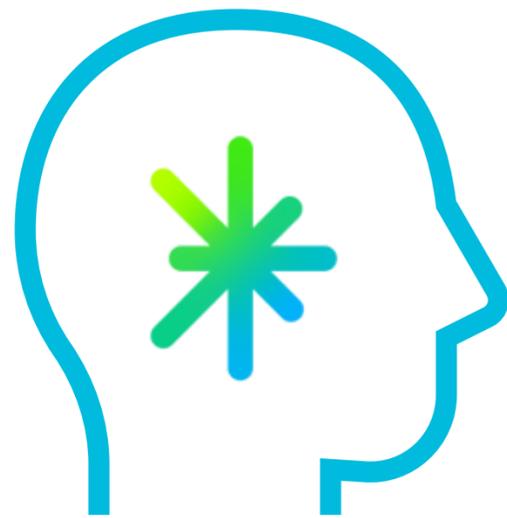
Conoce las innovadoras estrategias
que te llevarán al éxito con el Seguro
de Vida Olé



¿Cómo crear una
**estrategia de ventas
innovadora?**



Vuelve a lo básico



Aprende sobre Olé



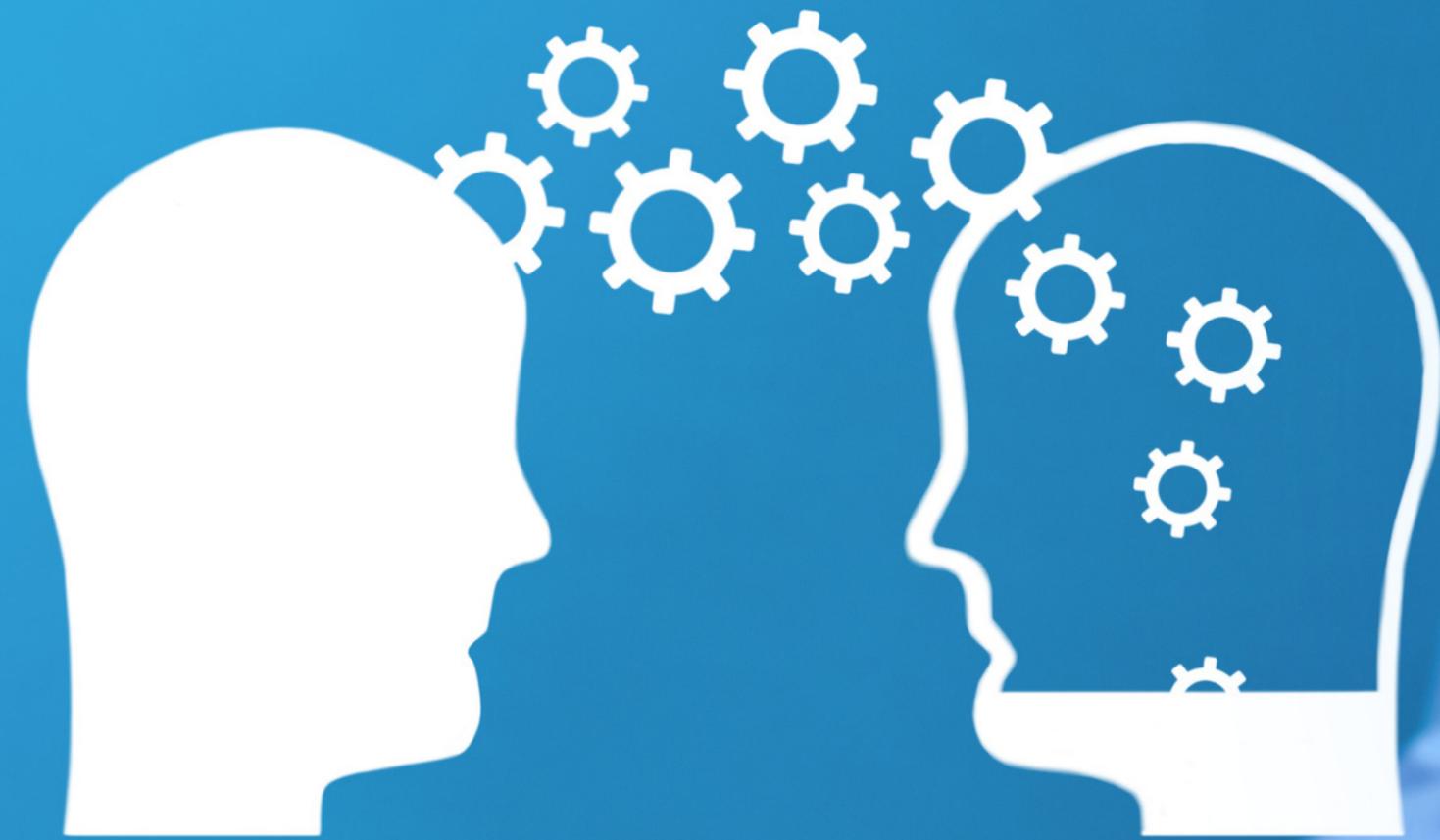
Busca a tu cliente ideal



Comunícate por el mejor medio



Aprende sobre Olé



Conoce lo que
vendes para
crear **confianza**
con tus clientes

* **Productos**

* **Beneficios**

* **Compañía**

Easy Term



Coberturas hasta
\$1,000,000 sin
exámenes médicos.

Master Term



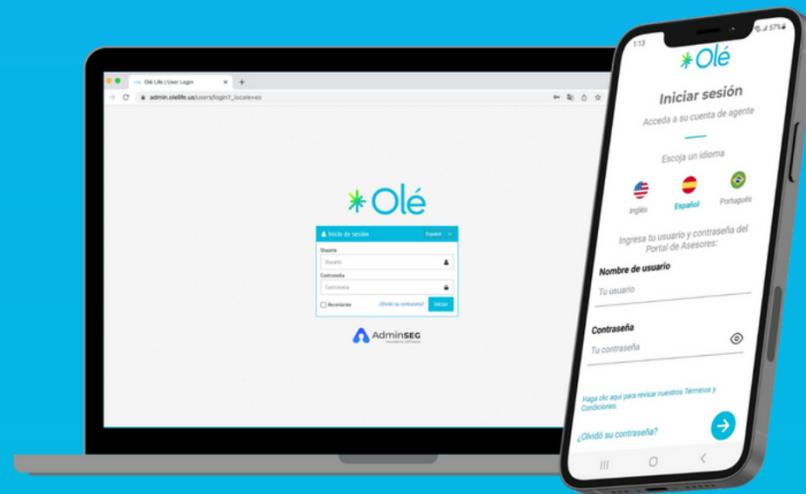
Coberturas **mayores**
a **\$1,000,000**

Aprende sobre Olé

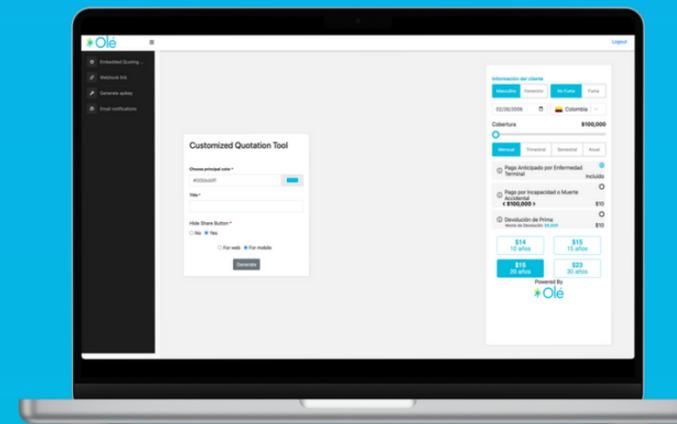
Herramientas



Calcula la cobertura de tu cliente



Portal & App móvil de Asesor



Cotizador en tu sitio web (Widget)



Página de entrenamiento (Olé Life Go)

Ingresa a * Olé lifeGO

y calcula la cobertura ideal para tu cliente



www.olelifego.com

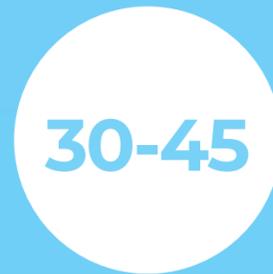


**“No busques clientes para tu producto.
Encuentra productos para tus clientes.”**

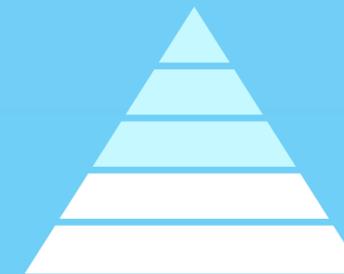


BUSCA A TU CLIENTE IDEAL

EASY TERM



30-45 años
de edad



Clase media
creciente +



Empezando
familia



Tendencia a
utilizar la
tecnología



Respaldo económico
en USD

¿Qué buscan los Millenials en un producto de vida?



Productos a la medida



Automatización y Tecnología



Proceso de compra simplificado



Toque personal

¿Qué buscan los Millenials en un producto de vida?

¿Cómo Olé es la solución?



Productos a la medida

Beneficios en vida



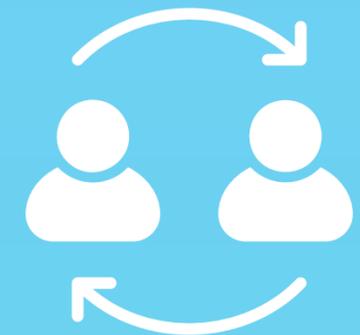
Automatización y Tecnología

100% digital



Proceso de compra simplificado

Solicitud fácil

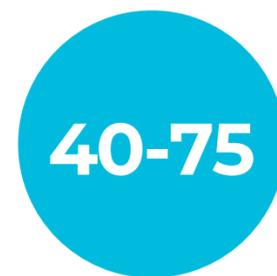


Toque personal

Comunicación personalizada

BUSCA A TU CLIENTE IDEAL

MASTER TERM



40-75 años
de edad



Clase media+
Premium



Familia
consolidada



Empresarios,
Ejecutivos de
alto nivel



Buscando diversificación
y/o planificación financiera
en USD

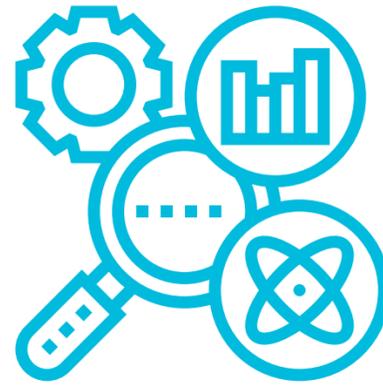
¿Qué busca un cliente premium en un producto de vida?



Seguridad &
Respaldo



Planificación
sucesoria



Continuidad de
negocios



Fácil adquisición
para clientes
exigentes

¿Qué busca un cliente premium en un producto de vida?

¿Cómo Olé es la solución?



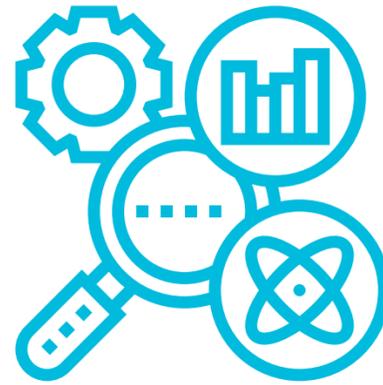
Seguridad &
Respaldo

AM Best
Reaseguro
Fundamento
legal



Planificación
sucesoria

Beneficios en
USD



Continuidad de
negocios

Usos
Comerciales del
seguro



Fácil adquisición
para clientes
exigentes

Proceso 100%
online y gestión
directa de
proveedores



Comunícate por el mejor medio

Llega a tu cliente de la forma que le gusta interactuar

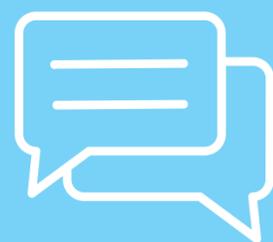
Easy Term



Redes Sociales
(Linkedin, Facebook, Instagram)



Whatsapp



Mensajes

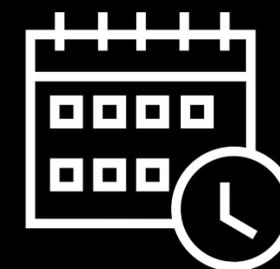


Pagina web

Master Term



Llamadas



Citas presenciales
o virtuales



Whatsapp



Mensajes

¿Cómo te contactas con tus clientes?



Tradicional



Olé Life

* Olé life GO



Descarga el material digital desde Olé Life Go



www.olelifego.com

* Olé

Con el ABC de Olé

¿Cómo crear
una **estrategia
de ventas
innovadora?**



Aprende
sobre Olé



Busca a tu
cliente ideal



Comunícate
por el mejor
medio



* Olé



¡Te invitamos a vivir una experiencia **Olé** en nuestra **Convención 2025** en **España!**

Periodo de calificación:
1 de Enero - 31 de Diciembre 2024

Calificación	Asesor	Agencia
Individual	USD \$60,000	4 Asesores Calificados
Doble	USD \$95,000	5 Asesores Calificados

Contáctanos



Ana Lilia Garduño

✉ Analilia@olelife.com

México



Ramiro Molteni

✉ ramiro@olelife.com

Cono Sur



Raúl Díaz

✉ raul@olelife.com

Centro América , Cono
Norte de Suramérica